



マーケットリサーチアプリケーションによる消費者分析

SUGI-J Hands-On Workshop

*SAS Institute Japan Ltd.
Data Science Group
Customer Services Division*

The Power to Know.

『アンケートデータ』を活用した消費者分析 ~“集計だけで終わってませんか？”~

Yesの方

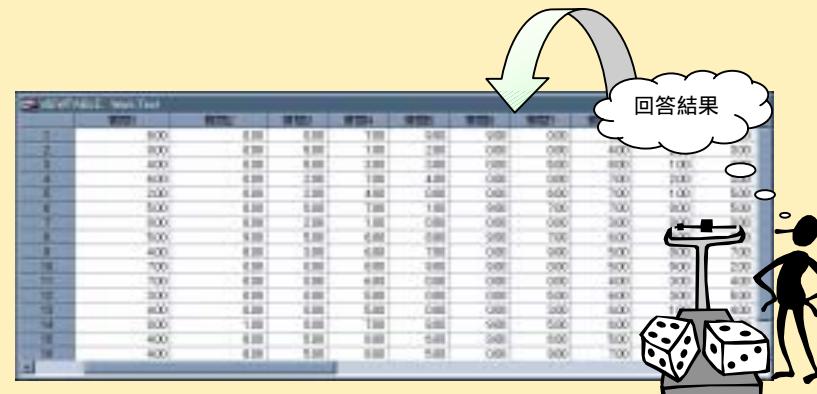
- ・それはもったいない！
- ・分析を行っていく上で集計(1変量の解析)は最も重要な作業です
- ・しかし、収集方法と分析方法次第でアンケートデータは情報の宝庫に…！



より適確にお客様の“意識”を掴み取るためにも分析のバリエーションを増やしましょう！

Noの方

- ・それは素晴らしい！
- ・今後ともSASをよろしくお願い致します



The Power to Know.

本日のスケジュール

ハンズオンワークショップの目的

Market Research Application (SAS/STATソフトウェア)による...

1. コンジョイント分析

どんな旅行(ツアー)企画が好まれる?

20分

2. 対応分析

あなたのビールはどんなビール?

20分

3. 質疑応答

5分

- ・ MRAの機能の一端をご紹介
- ・ 世に言う“何とか分析”的一部をご紹介

The Power to Know.

もしも最適な商品 / サービスの組み合わせが分かったら？ 【コンジョイント分析】

コンジョイント分析は商品やサービスが複数の属性から成り立つと考え、どの属性が消費者の評価を左右するのか分析します。また、様々な属性の組み合わせ(仮想の商品)の中から、それぞれの組み合わせが占めるマーケットシェアを予測することができます。

基本的なモデル式

$\sum \beta_{1i} = \sum \beta_{2j} = \sum \beta_{3k} = 0$ の条件で、

メトリック $y_{ijk} = \mu + \beta_{1i} + \beta_{2j} + \beta_{3k} + \varepsilon_{ijk}$

ノンメトリック $\Phi(y_{ijk}) = \mu + \beta_{1i} + \beta_{2j} + \beta_{3k} + \varepsilon_{ijk}$

The Power to Know.

Let's Work!! ~どんな旅行(ツアー)企画が好まれる?~

20代の男女9人に下の属性の値を組み合わせて質問しました。組み合わせは18通りで、



最も好む(実際に行きたい)

最も好まない(実際には行きたくない)

にしたがって各組み合わせにランクをつけてもらいました。

属性	値(水準)		
目的地	ヨーロッパ	アメリカ	アジア
使用航空会社	JAL	ANA	外資系航空会社
パック	パック		フリー
添乗員有無	添乗員つき		添乗員なし
ホテルのランク			
価格	¥196,000	¥228,000	¥289,000
			¥325,800
			358,000

The Power to Know.

データの収集例

それぞれの組み合わせ(プロファイル)をなるべく具体的に提示し、それぞれに順位もしくは点数をつけてもらいます。

行き先: ヨーロッパ

航空会社: 外資系航空会社

行動予定: パック(詳細)

添乗員: 添乗員つき

ホテルランク:

価格: ¥325,800



プロファイル1

行き先: アメリカ

航空会社: 外資系航空会社

行動予定: 終日フリー

添乗員: 添乗員なし

ホテルランク:

価格: ¥289,000



プロファイル2

行き先: アジア

航空会社: 外資系航空会社

行動予定: 終日フリー

添乗員: 添乗員なし

ホテルランク:

価格: ¥256,000



プロファイル3

The Power to Know.

コンジョイント分析におけるデータレイアウト

属性の組み合わせ
(プロファイル)

各属性

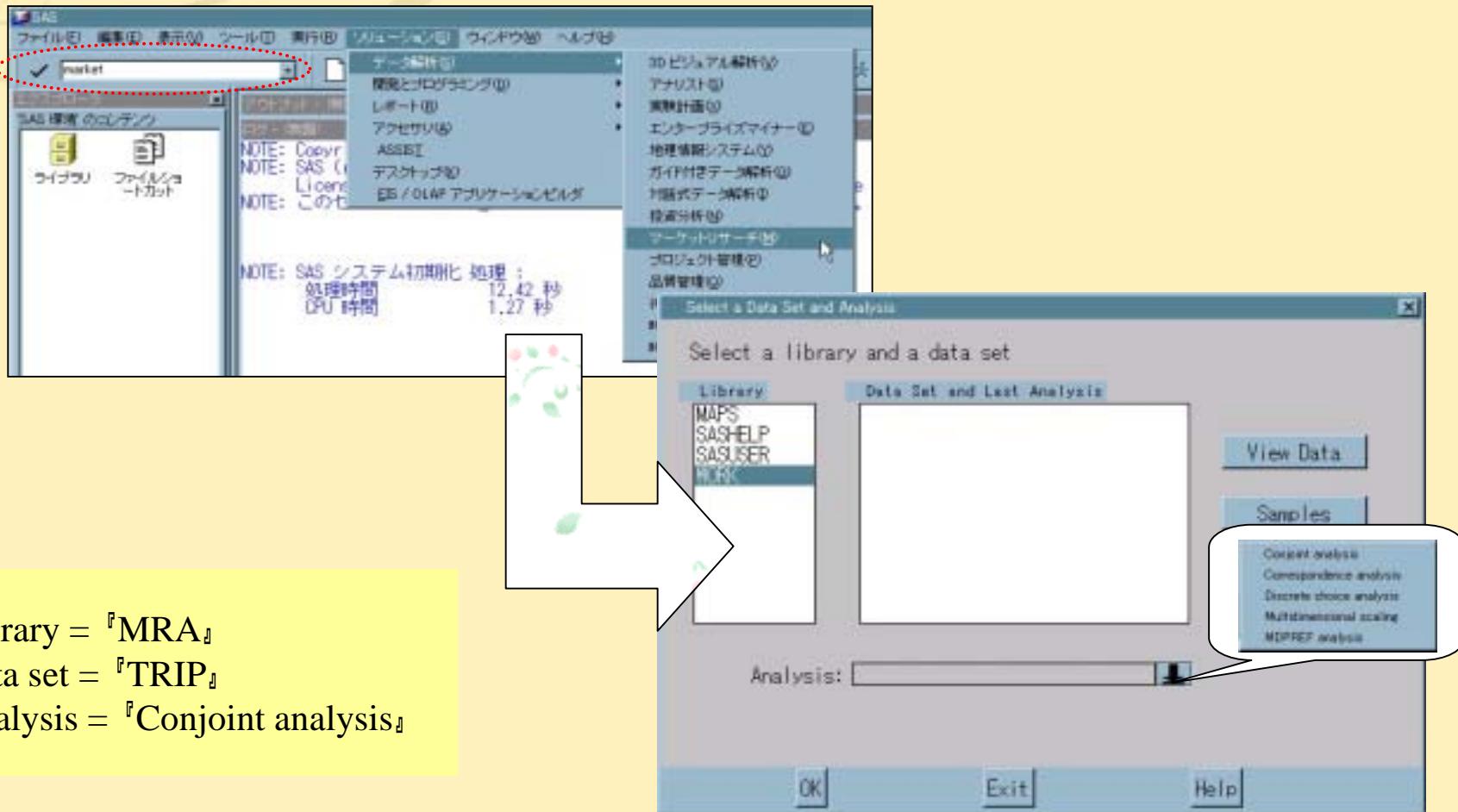
モニターの評価

属性の組み合わせ (プロファイル) 各属性 モニターの評価

	目的地	使用航空会社	パック	添乗員	ホテルランク	価格	モニター1	モニター2	モニター3
1	ヨーロッパ	外資系	パック	添乗員つき	★★★★★	¥325,000	9	10	14
2	ヨーロッパ	外資系	パック	添乗員つき	★★★★★	¥368,000	10	11	18
3	ヨーロッパ	JAL	フリー	添乗員なし	★★★☆	¥228,000	4	2	7
4	ヨーロッパ	JAL	パック	添乗員なし	★★★★★	¥289,000	14	3	16
5	ヨーロッパ	ANA	フリー	添乗員なし	★★★☆	¥196,000	2	1	6
6	ヨーロッパ	ANA	パック	添乗員なし	★★★★★	¥256,000	15	4	11
7	アメリカ	外資系	フリー	添乗員なし	★★★★★	¥289,000	6	16	4
8	アメリカ	外資系	パック	添乗員なし	★★★☆	¥196,000	16	13	12
9	アメリカ	JAL	フリー	添乗員なし	★★★★★	¥228,000	5	14	5
10	アメリカ	JAL	パック	添乗員つき	★★★★★	¥256,000	17	15	2
11	アメリカ	ANA	フリー	添乗員なし	★★★★★	¥368,000	7	18	9
12	アメリカ	ANA	パック	添乗員なし	★★★★★	¥325,000	18	17	17
13	アジア	外資系	フリー	添乗員なし	★★★★★	¥256,000	1	5	1
14	アジア	外資系	パック	添乗員なし	★★★★★	¥228,000	11	7	8
15	アジア	JAL	フリー	添乗員なし	★★★★★	¥325,000	3	6	3
16	アジア	JAL	パック	添乗員なし	★★★★★	¥368,000	8	12	13
17	アジア	ANA	パック	添乗員なし	★★★☆	¥228,000	13	8	15
18	アジア	ANA	パック	添乗員つき	★★★★★	¥289,000	12	9	10

The Power to Know.

MRAの起動とコンジョイント分析の実行



The Power to Know.

変数の役割設定～コンジョイント分析～

1. 変数リストから設定する
変数をクリックします。
2. 変数に与えたい役割を
一覧から選択しクリックします。
測定尺度等の設定も行います。
3. 必要な変数の設定が終わったら
OKをクリックして実行します。

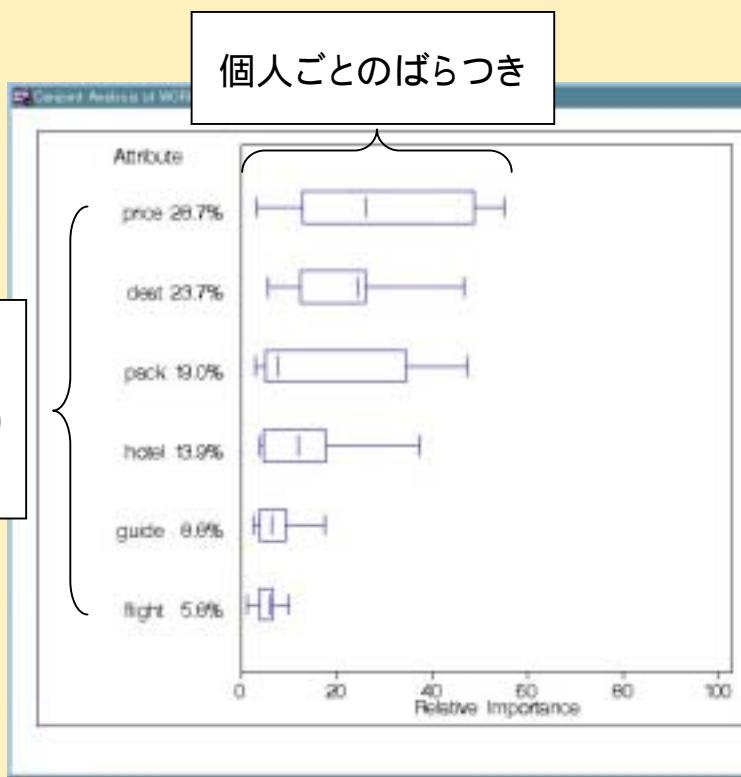
**SUB1-SUB9(モニターの評価)
をPreference/Metric(reflected)に設定します**

**DEST/FLIGHT/PACK/GUIDE(属性)
をAttribute(Qualitative)に設定します**

**HOTEL/PRICE(属性)
をAttribute(Continuous)に設定します**

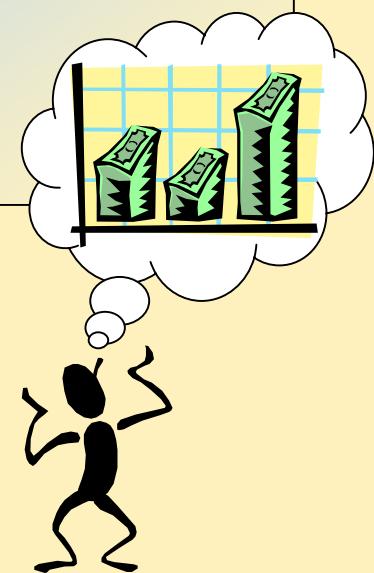
Variable	Role	Attribute
DEST	Preference	Qualitative
FLIGHT	Preference	Qualitative
PACK	Preference	Qualitative
GUIDE	Preference	Qualitative
HOTEL	Attribute	Continuous
PRICE	Attribute	Continuous
SUB1	Metric (reflected)	
SUB2	Metric (reflected)	
SUB3	Metric (reflected)	
SUB4	Metric (reflected)	
SUB5	Metric (reflected)	
SUB6	Metric (reflected)	
SUB7	Metric (reflected)	
SUB8	Metric (reflected)	
SUB9	Metric (reflected)	

See the Results!! ~コンジョイント分析の結果~



消費者の評価を左右するのは...

1. 価格
2. 目的地
3. パック／フリー
4. ホテルのランク
5. 添乗員の有無
6. 使用航空会社



The Power to Know.

その他の結果

メインメニューのResultsから様々な結果画面を参照できます。

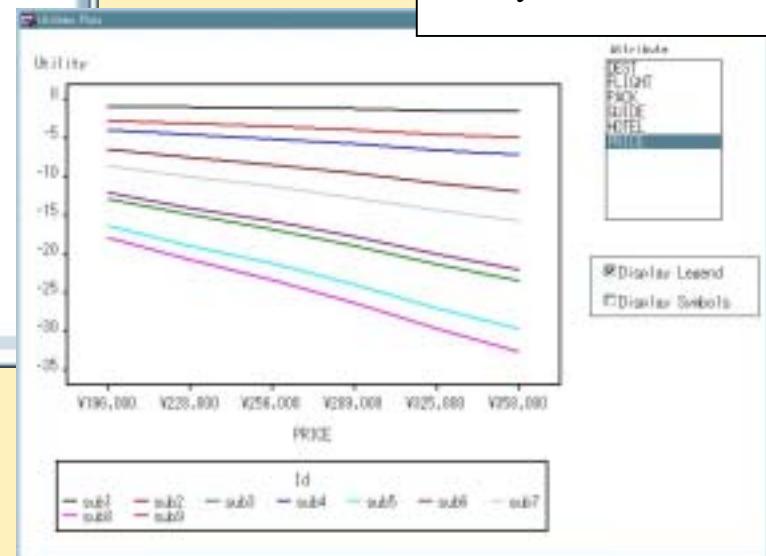
Utility and Importances				
Preference	Attribute	Relative Importance	Attribute Value	Utility
sub1	dest	24.2871	アジア	2.1859
	-	-	アメリカ	-3.1859
	flight	8.1896	ヨーロッパ	1.1899
	-	-	米国	-0.3176
	pack	47.4593	外資系	-0.1427
	-	-	日本	0.0023
	guide	37.9688	パリ	-5.1895
	-	-	フランス	9.1895
	hotel	11.3851	豪華	-0.4286
	-	-	標準	1.2732
	-	-	经济	2.5585
	price	3.1881	高価	3.8271
	-	-	中価	-0.8322
	-	-	低価	-0.9881
	-	-	V196,000	-1.0870
	-	-	V228,000	-1.2271
	-	-	V256,000	-1.3834
	-	-	V281,000	-1.5201
sub2	dest	50.3811	アジア	1.8962
	-	-	アメリカ	-6.2559
	flight	6.7076	ヨーロッパ	4.4497
	-	-	米国	-0.7714
	pack	6.2495	外資系	0.7539
	-	-	日本	-0.6424
	guide	37.9688	パリ	-0.6569
	-	-	フランス	0.8899

個人ごとの

- Utility(効用)
- Importance(重要度)

- Utilities Table
- Utilities plot
- ANOVA Table
- Market Share Simulation

Utility(効用)のプロット図



The Power to Know.

Market Share Simulation ~マーケットシェアシミュレーション~

計算方法の選択

- Maximum utility
- Logit

Simulation Model: Maximum utility

Status	Market Share	_Id_	dest	flight	pack	guide	hotel
Active	66.7%		ヨーロッパ	ANA	フリー	添乗員なし	☆☆☆
Active	11.1%		アジア	外資系	フリー	添乗員なし	☆☆☆
Active	11.1%		アメリカ	JAL	フリー	添乗員なし	☆☆☆
Active	11.1%		ヨーロッパ	外資系	バック	添乗員つき	☆☆☆
Active	0.0%		アジア	ANA	バック	添乗員つき	☆☆☆
Active	0.0%		アジア	ANA	バック	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		アジア	JAL	バック	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		アジア	JAL	フリー	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		アジア	外資系	バック	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		アメリカ	ANA	バック	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		アメリカ	ANA	フリー	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		アメリカ	JAL	バック	添乗員つき	☆☆☆
Active	0.0%		アメリカ	外資系	バック	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		ヨーロッパ	ANA	バック	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		ヨーロッпа	JAL	バック	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		ヨーロッパ	JAL	フリー	添乗員なし	☆☆☆
Active	0.0%		ヨーロッパ	外資系	バック	添乗員つき	☆☆☆

予測結果
期待されるマーケットシェア

プロファイルの追加
全プロファイルの追加
リセット
計算の実行

Add Row Add All Reset Calculate

The Power to Know.

もしも様々な評価項目を一度に表すことができたら？ 【対応分析】

対応分析は複数のカテゴリー変数にまたがって、それぞれの値を幾つかの次元上にまとめあげる手法です。対応分析は $m \times n$ の分割表に基づく通常の対応分析と、バート表に基づく多重対応分析に分かれます。

マーケティングの分野ではブランドや製品のポジショニングマップなどで使用されます。例えば「ブランド名」や「企業名」といった変数と、「ブランドイメージ」や「企業イメージ」といった変数のそれぞれの値を散布図のように(バイプロット図)ポジショニングすることができ、これによりブランド / 企業という「モノ」と、それに対するイメージという「特質」を同じ次元上で表現することができるわけです。

The Power to Know.

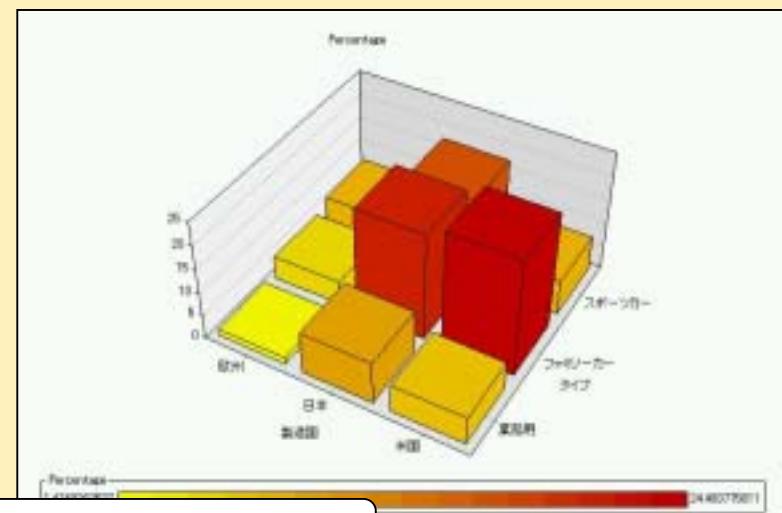
通常の集計結果は...

SAS システム
FREQ プロシジャー

表 : originj * typej

度数	typej(タイプ)				合計
	originj(製造国)	ファミリーカー	スポーツカー	業務用	
日本		76	60	30	166
米国		83	25	20	128
歐州		17	23	5	45
合計		176	108	55	339

3×3の分割表



分割表のグラフ化

しかし、集計する変数が3変数、4変数と...複数にまたがってしまった場合は？

The Power to Know.

【大きさ $n_r \times n_c$ の分割表に対する対応分析】

座標値の計算

P=コレスポンデンス行列

r=列の周辺相対度数

c=行の周辺相対度数

Dr=diag(r)

Dc=diag(c)

行プロファイル

$$R = D_r^{-1} P$$

列プロファイル

$$C' = D_c^{-1} P'$$

行列Pの一般化特異値分解に基づき、

$$(P - rc') = AD_u B' \quad \text{とする。}$$

$$\text{ここで } A'D_r^{-1}A = B'D_c^{-1}B = I$$

*D_uは特異値を要素とする対角行列

ここで2成分による同時布置を行う場合、

$$D_r^{-1}AD_u \quad \text{の最初の2行と}$$

$$D_c^{-1}BD_u \quad \text{の最初の2行を座標値とする。}$$

The Power to Know.

Let's Work!! ~あなたのビールはどんなビール?~

都内に住む20代～40代の男女600人を対象に、好きなビールの銘柄(ビールA～ビールD)を選択してもらった上で、選択したビールに関する評価を質問しました。

対象者数	回答者数(回収率)
------	-----------

全体 600人	376人(62.7%)
男性 300人	208人(69.3%)
女性 300人	168人(56%)

【データに入力された変数】

- ・好きなブランド
- ・味に対する評価
- ・イメージに対する評価
- ・デザインに対する評価
- ・価格に対する評価
- ・回答者の性別
- ・回答者の年齢(年代)

The Power to Know.

対応分析におけるデータレイアウト

モニターの評価(選択結果)

1モニター
1オブザベーション

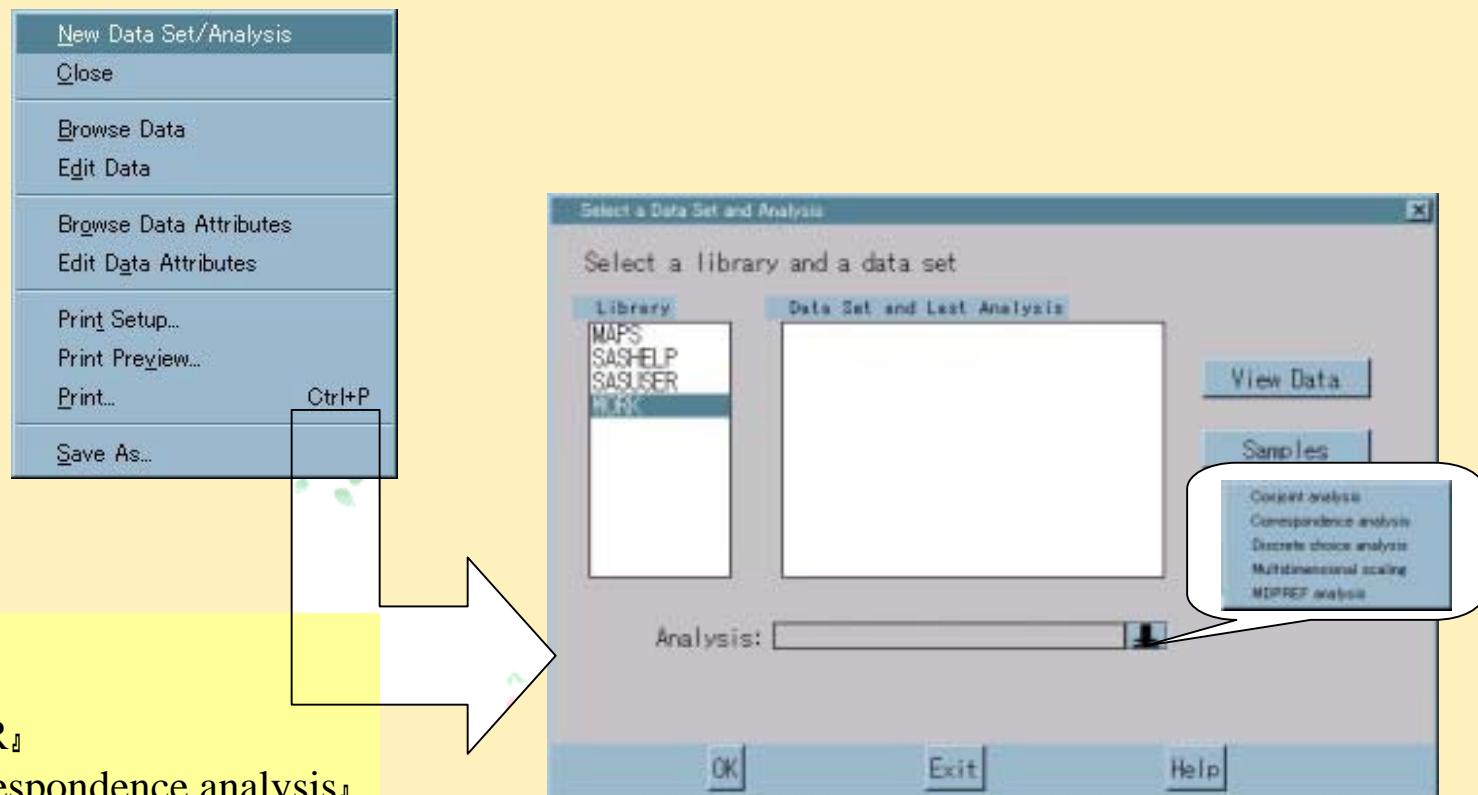
VENTABLE ビール分析用ビールデータ

料亭名/ランク	種口に対する評価	イメージに対する評価	デザイインに対する評価	場所に対する評価	支店
1 ビールA	まろやかさがある	男性的	個性的	お洋服	30代
2 ビールA	コクがある	過ぎている	オピュラー	手頃感	30代
3 ビールA	まろやかさがある	洗練されている	オピュラー	手頃感	30代
4 ビールA	コクがある	過ぎている	オピュラー	手頃感	30代
5 ビールA	コクがある	過ぎている	ビジネスが良い	お洋服	30代
6 ビールA	まろやかさがある	親しみやすい	先端的	お洋服	20代
7 ビールA	切れがある	アグリート	個性的	お洋服	20代
8 ビールA	切れがある	アグリート	個性的	お洋服	40代
9 ビールA	切れがある	男性的	先端的	手頃感	30代
10 ビールA	切れがある	過ぎている	先端的	お洋服	20代
11 ビールA	マイド酸がある	洗練されている	先端的	お洋服	40代
12 ビールA	マイルド酸がある	過ぎている	個性的	お洋服	20代
13 ビールA	切れがある	アグリート	先端的	お洋服	30代
14 ビールA	マイド酸がある	男性的	先端的	お洋服	30代
15 ビールA	コクがある	親しみやすい	伝統的	お洋服	30代
16 ビールA	コクがある	親しみやすい	個性的	手頃感	40代
17 ビールA	コクがある	親しみやすい	伝統的	お洋服	40代
18 ビールA	切れがある	アグリート	個性的	お洋服	40代
19 ビールA	切れがある	アグリート	伝統的	お洋服	40代
20 ビールA	さっぱりしている	過ぎている	オピュラー	手頃感	40代
21 ビールA	コクがある	過ぎている	先端的	手頃感	40代
22 ビールA	コクがある	過ぎている	先端的	お洋服	40代
23 ビールA	切れがある	過ぎている	伝統的	手頃感	40代
24 ビールA	切れがある	洗練されている	ビジネスが良い	手頃感	40代
25 ビールA	まろやかさがある	過ぎている	先端的	お洋服	40代
26 ビールA	切れがある	洗練されている	オピュラー	手頃感	40代
27 ビールA	さっぱりしている	親しみやすい	個性的	お洋服	40代
28 ビールA	切れがある	男性的	オピュラー	手頃感	40代
29 ビールA	さっぱりしている	過ぎている	先端的	手頃感	40代

The Power to Know.

新規の分析実行(対応分析)

新規の分析を実行する際には、メインメニューのFileから
New Data Set/Analysisを選択します。



Library = 『MRA』

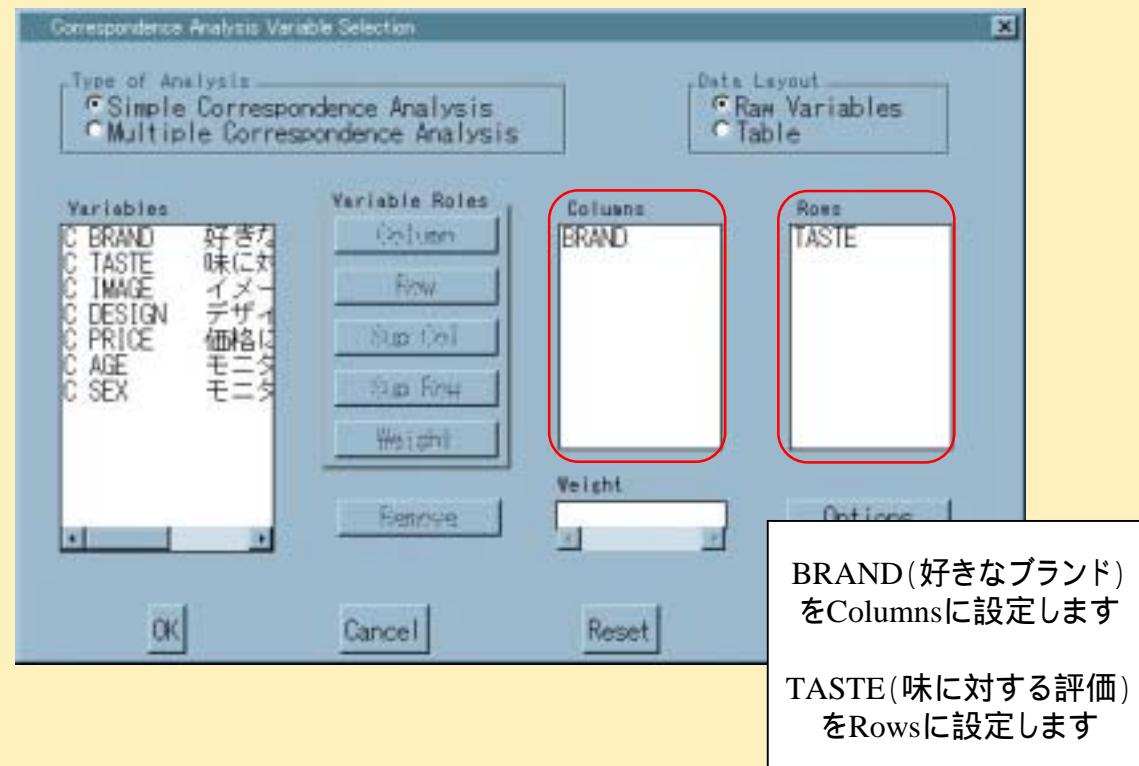
Data set = 『BEER』

Analysis = 『Correspondence analysis』

The Power to Know.

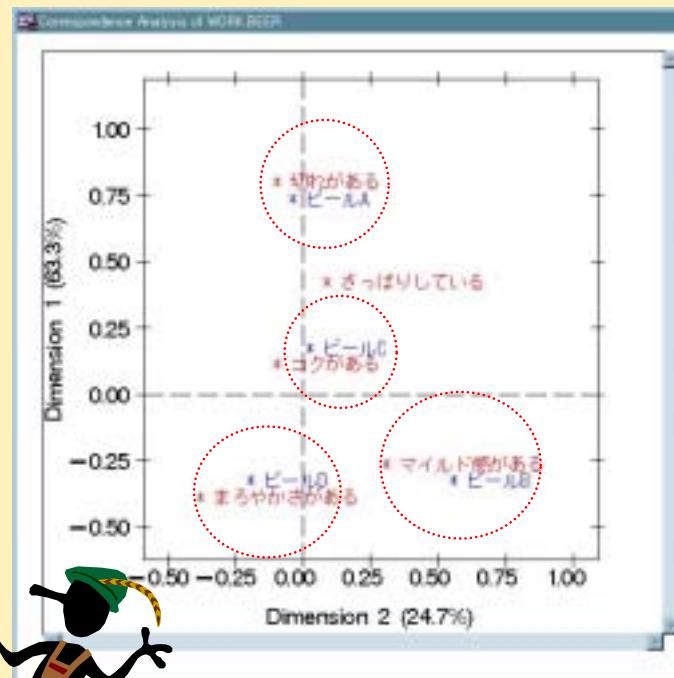
変数の役割設定～対応分析～

1. 变数リストから設定する
变数をクリックします。
2. 变数に与えたい役割を
一覧から選択しクリックします。
3. 必要な变数の設定が終わったら
OKをクリックして実行します。



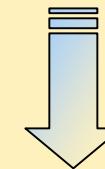
The Power to Know.

See the Results!! ~対応分析の結果~



各ブランドと評価の対応関係は…

- 『ビールA』 - 『切れがある』
- 『ビールB』 - 『マイルド感がある』
- 『ビールC』 - 『コクがある』
- 『ビールD』 - 『まろやかさがある』



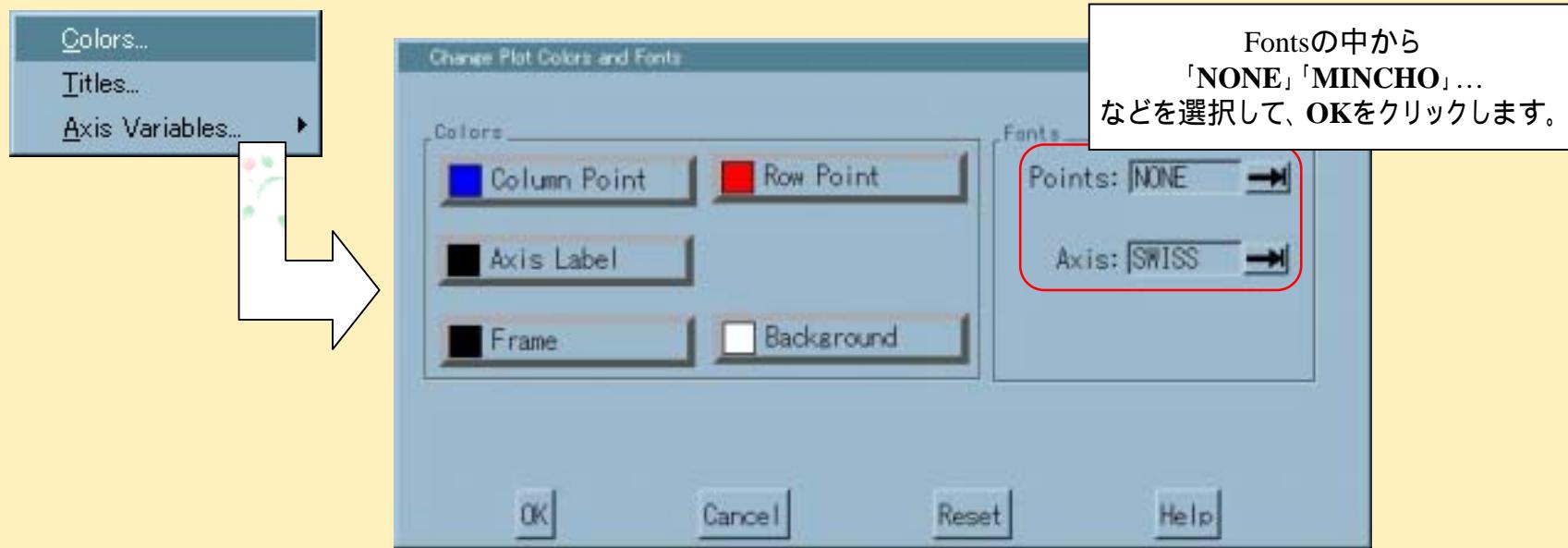
プロットされた値から
新たに作成された軸を解釈

The Power to Know.

文字化け対策

英語版のMRAでは、日本語の値をプロットしようとすると文字が化けてしまいます。

その場合は、メインメニューのGraphからColors...でフォントを選択しなおします。



その他の結果

メインメニューのResultsから様々な結果画面を参照できます。

- Inertia Table
- Statistics
- Frequencies



The image shows three overlapping windows from a SAS application:

- Inertia Table:** A window titled "Inertia and Chi-Square Decomposition" showing eigenvalues and principal inertias.
- Statistics:** A window titled "Summary Statistics" showing means and standard deviations for various variables.
- Frequencies:** A window titled "Descriptive Statistics Deviations" showing deviation frequencies for different categories.

Callouts point to each window with descriptive text:

- A callout points to the Inertia Table window with the text "Inertia Table 各軸の説明力を参照します".
- A callout points to the Statistics window with the text "Statistics 要約統計量・座標等を確認します".
- A callout points to the Frequencies window with the text "Frequencies 作成された分割表を参照します".

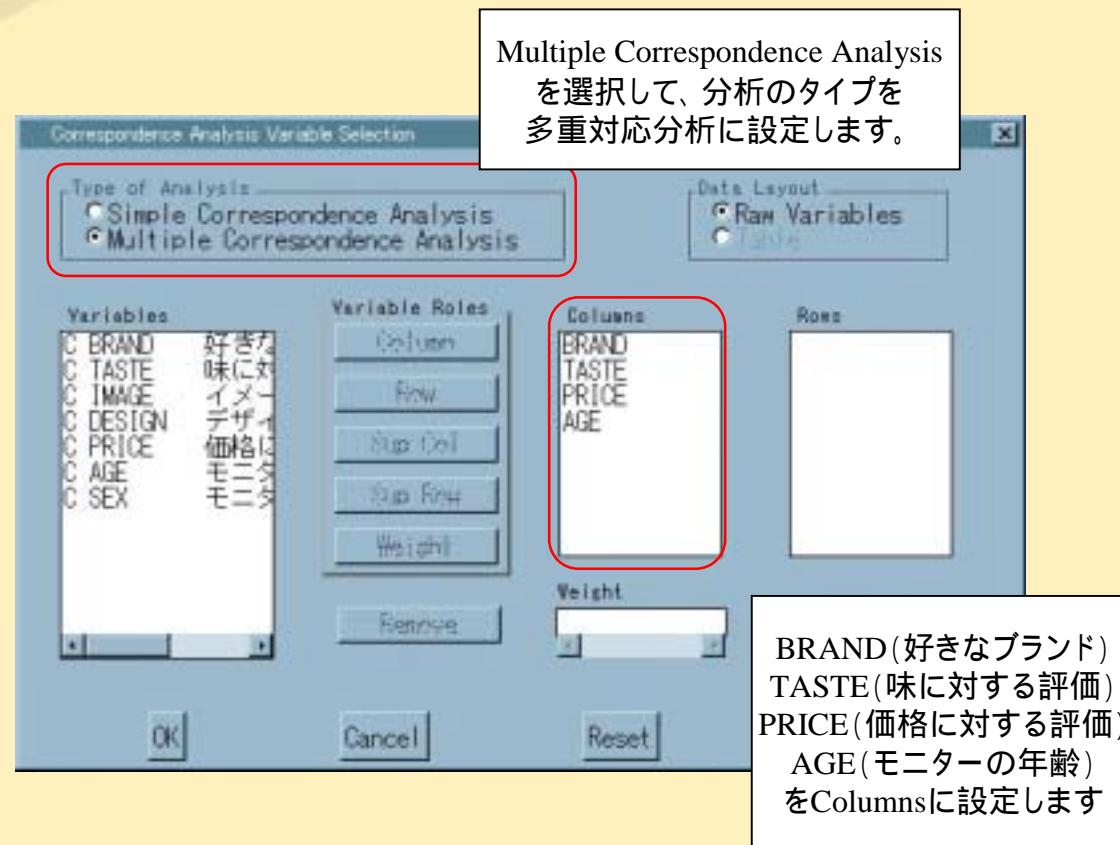
変数の役割設定～多重対応分析～

1. 分析タイプを選択します。

2. 变数リストから設定する
变数をクリックします。

3. 变数に与えたい役割を
一覧から選択しクリックします。

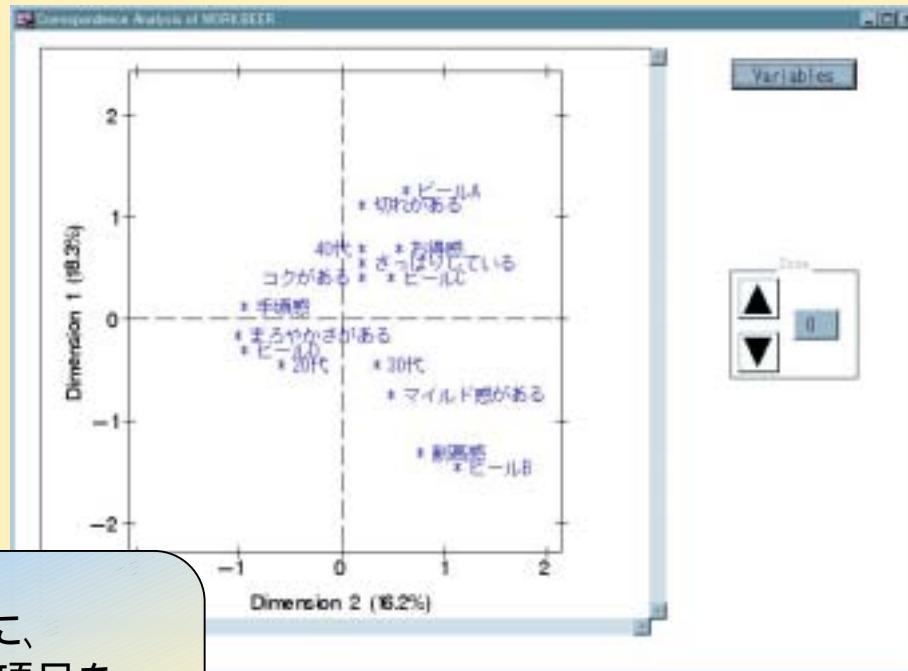
4. 必要な变数の設定が終わったら
OKをクリックして実行します。



The Power to Know.



See the Results!! ~多重対応分析の結果~



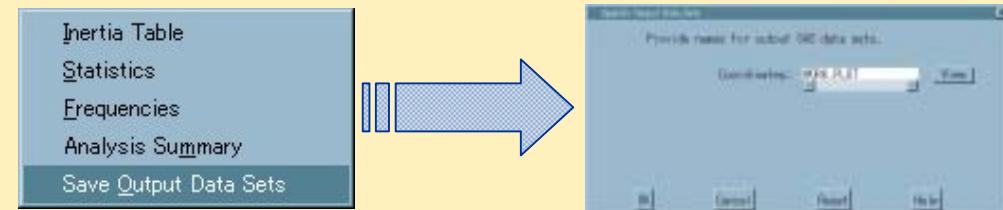
通常の対応分析と同様に、各ブランドに集まる評価項目を参照しつつ、新たに作成された軸を解釈します。

値(水準)が多くて結果が見づらい場合は...

The Power to Know.

Reporting ~SAS/INSIGHTソフトウェアによるレポーティング~

1. メインメニューのResultsからSave Output Data Setsを選択して、座標位置をデータセットとして保存します。



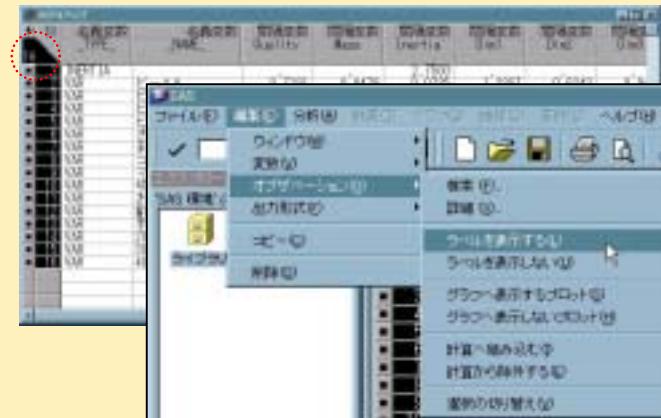
2. INSIGHTソフトウェアを起動して、保存したデータセットを読み込みます。



The Power to Know.

Reporting ~SAS/INSIGHTソフトウェアによるレポーティング~

1. データセットがオープンされたら図の点線内をクリックし、
その状態で**編集 オブザベーション**からラベルを表示する
を選択します。



2. 2次元の図を作成する場合は**分析**から**散布図**を選択し、
3次元の図を作成する場合は**分析**から**回転プロット**を
それぞれ選択して、図のように軸の設定を行います。



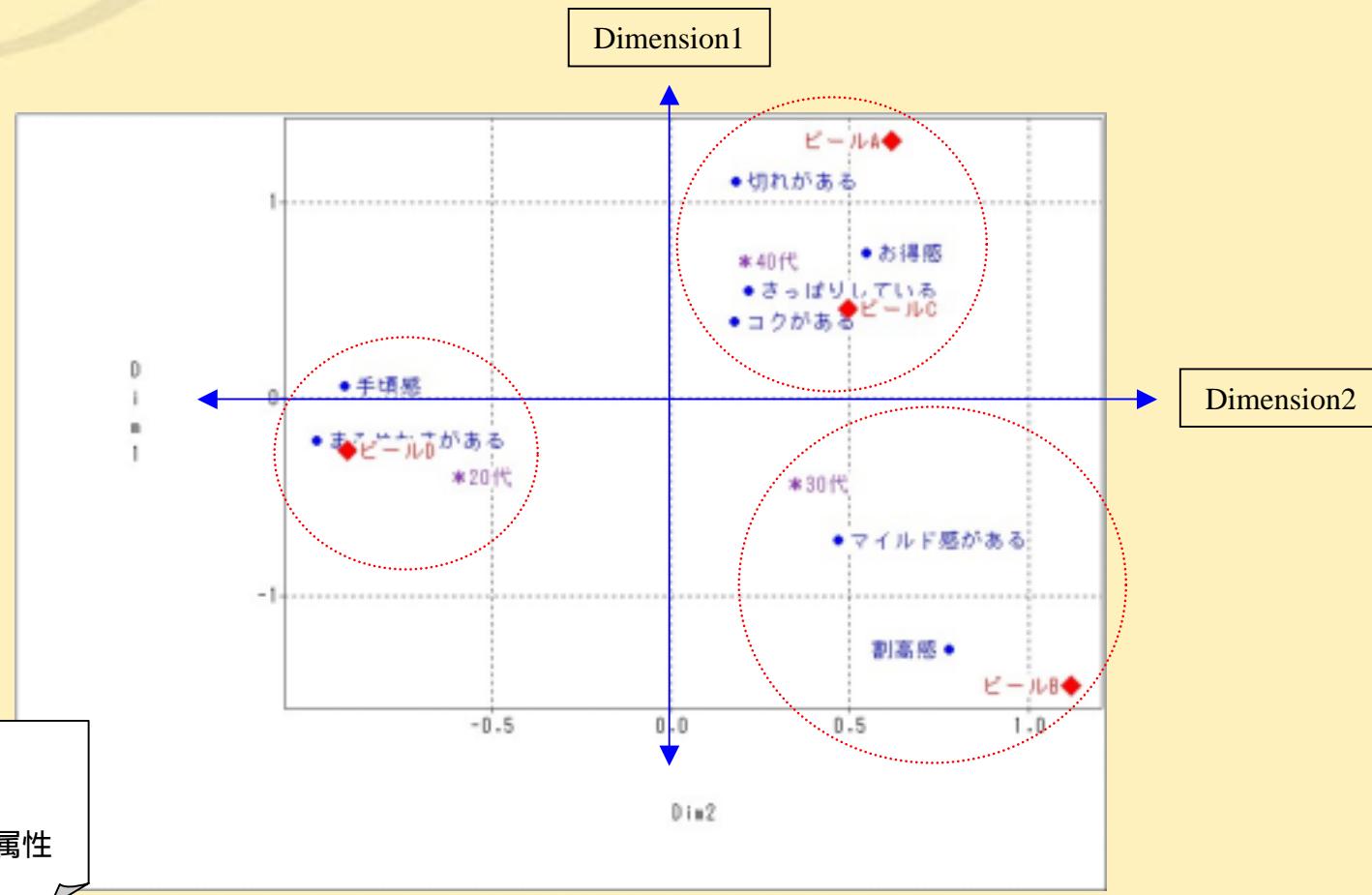
3. 必要に応じて**編集 ウィンドウ**のツールを使って
オブザベーションに色づけを行います。

The Power to Know.

Reporting ~SAS/INSIGHTソフトウェアによるレポートинг~

多重対応分析の結果から、各ブランドが消費者にどのように評価されているのか、またどのような消費者に好まれているのかを視覚的に把握することができます。

ブランド名
評価項目
* モニターの属性



The Power to Know.

有意義なマーケット分析を行うために

具体的な立案

結果のフィードバック

分析コンセプトを確立する

- ・『何を』『何の』ために分析するのか？
- ・どのような分析を実施するのか？
- ・費用等の制約は？

業務上の問題意識

分析対象者の設定

- ・誰に対して分析を行うのか？
- ・対象者の抽出方法は？
- ・どのような質問表を作成するのか？

マーケットリサーチに関する知識

分析の実施

- ・データのレイアウトは適切か？
- ・適切な解析の手順を踏まえているか？
- ・解析結果の解釈は妥当か？

統計(データ)解析に関する知識
+
業務上の固有知識

データ収集

The Power to Know.

トレーニング開催のお知らせ

【アンケートデータ解析入門コース】

2001年9月より開講

SASトレーニングに関するご予約、お問い合わせは…

TEL: 03-3533-3835 (月～金曜日 9:00～17:00)

FAX: 03-3533-3781 (月～金曜日 9:00～17:00)

E-Mail: training@jpn.sas.com

The Power to Know.



<http://www.sas.com/japan/>

The Power to Know.